



LA RENCONTRE DES ENTREPRENEURS

La RDE, votre Accélérateur de Business



En bref...

Etre accompagné dans les phases de développement et de croissance, c'est mettre toutes les chances de son côté pour réussir. Nos consultants experts mettent tout en œuvre afin de vous accompagner dans vos projets de développement et résoudre vos problématiques. Pour cela, nous intervenons dans différents domaines pour évaluer la situation, apporter un appui stratégique ou opérationnel, et définir des plans d'action.

Notre ambition est de doter le chef d'entreprise d'outils pour avoir une vue 360° sur son entreprise, se concentrer sur son cœur métier et s'entourer des compétences réelles.

Vous vous posez ces questions ?

- Comment développer ma société ?
- Comment améliorer ma trésorerie ?
- Comment lancer un nouveau produit ?
- Comment vendre mieux et plus ?
- Comment fédérer mes employés et mieux les motiver ?
- Comment recruter efficacement et mettre en place une politique de rémunération ? etc.



Nous vous proposons des prestations de conseil sur-mesure dans plusieurs domaines d'expertise.

A propos

Fondée en septembre 2014 à Dakar au Sénégal, la Rencontre des Entrepreneurs est une société de conseil dont la mission est d'accélérer le business des PME. Notre ambition est de repérer principalement les PME à fort potentiel pour en faire des championnes de leur secteur, en leur donnant accès au capital, aux meilleures compétences et à un ensemble de réseau. Nous accompagnons la croissance des entreprises avec de l'expertise via notre branche conseil dans différents domaines, de l'accompagnement opérationnel via notre programme d'accélération et de l'investissement via notre fond d'investissement.





Notre vision

Nous voyons l'Afrique comme une terre d'opportunité où les entrepreneur(e)s peuvent pleinement exploiter les possibilités offertes par les vastes marchés nationaux et régionaux, tout en développant et cultivant la solidarité afin de contribuer positivement au développement du continent.



Notre mission

La RDE a pour mission de promouvoir l'esprit entrepreneurial tout en développant des opportunités au service des entrepreneurs(e)s et en renforçant leurs compétences.

Par ailleurs, nous apportons du conseil, des supports humains et financiers aux PME ayant vocation à devenir championnes de leur secteur.

La RDE via ses différentes prestations dans le conseil, permet à une entreprise de résoudre un problème spécifique, d'un point de vue opérationnel ou stratégique.

NOS SERVICES

La RDE accompagne les entreprises dans leur projet de développement avec une méthodologie spécifique adaptée au contexte et testée. Nous proposons du Conseil, concevons et exécutons des programmes d'accélération et de financement pour le compte d'organismes internationaux, et investissons dans des entreprises prometteuses.

CONSEIL

La prestation de diagnostic et de mise en œuvre d'actions pour booster la croissance



ACCÉLÉRATION

L'exécution de programmes d'accompagnement au bénéfice de startups et/ou de PME



FONDS D'INVESTISSEMENT

L'apport en capital et expertise à travers le fonds d'investissement : RDE Holding

SERVICES DE CONSEIL

Etre accompagné dans les phases de développement et de croissance, c'est mettre toutes les chances de son côté pour réussir. Nos consultants experts mettent tout en œuvre afin de vous accompagner dans vos projets de développement et résoudre vos problématiques. Pour cela, nous intervenons dans différents domaines pour évaluer la situation, apporter un appui stratégique ou opérationnel, et définir des plans d'action.

Avoir une vue 360° sur son entreprise



Le concept de la RDE repose sur la notion d'accompagnement par un expert métier. Une approche très opérationnelle sur le terrain au sein de l'entreprise et des équipes et orienté sur l'efficacité. Pour nous, la réalité est sur le terrain.

Nos domaines d'intervention



**Positionnement
marketing**



**Développement
commercial**



**Ingénierie financière,
juridique et fiscale**



**Cost Killing
(réduction des coûts)**



**Levée de fonds
(dette et equity)**



**Ressources
humaines**

Nous établissons un diagnostic dans le domaine d'intervention souhaité afin d'en dégager les points forts et les axes d'amélioration, puis nous établissons le plan d'actions à mener et nous exécutons avec vos équipes.

Des prestations sur mesure

Gérer au quotidien une entreprise, manager une équipe, assurer le développement commercial, gérer les ressources humaines, ou gérer le lancement de nouveaux projets, nécessitent de faire des choix stratégiques. Nous vous proposons des prestations sur mesure pour vous aider à :



Identifier les leviers de développement de votre Chiffre d'Affaires et de votre rentabilité



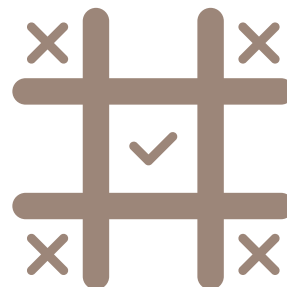
Optimiser vos achats et améliorer marge opérationnelle



Améliorer vos techniques de vente et accroître l'efficacité de votre force de vente



Structurer votre process de recrutement et évaluer les performances



Mieux cibler vos clients et vous différencier durablement

Programme d'accélération

Nous concevons ou adaptons des programmes d'appui aux PME, TPE et startups africaines financées par des partenaires. La prestation peut inclure le sourcing des candidats, la gestion de l'appel à candidature, l'animation du programme, la mise en œuvre des activités et le reporting.



La mission consiste à

- Repérer les entreprises à fort potentiel afin de les aider à devenir championnes de leur secteur
- Les accompagner dans la conception d'un « programme » pour permettre aux entreprises sénégalaises sollicitant le crédit, d'y avoir d'avantage accès



Programmes réalisés

- Les Pionnières de l'entrepreneuriat au Sénégal (un programme de l'OIF)
- Accompagnement et financement des PME, TPE et startups sénégalaises (Programme de OIF, ITFC, CORIS BANK, DER)

Périmètre de nos missions



Identification

- Appel à candidatures
- Sélection des candidats
- Onboarding



Accompagnement pré financement

- Diagnostic
- Suivi opérationnel
- Analyse des besoins de financement
- Conseils sur les options de financement
- Montage des dossiers
- Recherche d'investisseurs
- Présentation des dossiers aux investisseurs



Suivi post financement

- Suivi opérationnel
- Analyse de l'utilisation des fonds
- Evaluation de l'impact du financement

Notre méthodologie

Le programme d'accélération est réalisé en général sur une durée de 12, 18 ou 24 mois. L'objectif est de structurer les entreprises accélérées, les aider à développer leur CA, trouver de nouveaux relais de croissance ou valider leur business model. Notre méthode repose sur 3 piliers : du conseil individuel et sur mesure, des formations en collectif et la mise en réseau afin de développer le business.

Mise en réseau

- Création des espaces de rencontres business et appui à la mise en œuvre des opportunités de collaboration au niveau local et régional

Workshops en groupe

- Conception et animation par des entrepreneurs expérimentés de workshops thématiques opérationnels de courte durée (gestion, finance, marketing, investissement etc...)

Sessions individualisées

- Selon les besoins et le périmètre mise en œuvre d'un programme de restructuration et /ou d'optimisation des processus internes (comptabilité, RH, marketing, commercial, achats...)



Fonds d'investissement RDE Holding

Pour répondre aux besoins des PME d'accéder à du financement et un accompagnement de proximité, nous avons créé RDE Holding. Ce fonds d'investissement est essentiellement composé d'investisseurs personnes physiques qui veulent, à travers leur investissement syndiqué, impacter le développement économique du Sénégal.

Deux investissements ont été réalisés à date : au sein d'une unité de torréfaction et chaîne de distribution de café Touba commercialisée sous la marque « Café Touba Choukran » et au sein d'un restaurant au positionnement bien-être qui s'appelle « Health in a box ». Un troisième investissement est en cours

Notre objectif

Soutenir les PME/PMI sénégalaises à fort potentiel



Apporter un soutien financier, un capital aux PME/PMI que la RDE accompagne. La RDE holding soutien donc l'activité de ces entreprises grâce à un investissement financier et un accompagnement opérationnel constant. Notre accompagnement pour ces entreprises du portefeuille consiste à leur fournir les outils nécessaires pour l'amélioration et l'optimisation des performances financières et à les soutenir dans la gestion de leurs projets de transformation organisationnelle.

Développer l'écosystème entrepreneurial



Notre conviction est que l'Afrique est une terre d'opportunités et nous devons offrir des perspectives d'essor économique. Mais pour cela, nous devons transformer durablement notre écosystème entrepreneurial afin de permettre aux entreprises prometteuses de pouvoir se développer de façon pérenne sans entrave.

Impact économique pour le marché intra Afrique



Renforcer les échanges intra-africains. Repenser les échanges avec des entreprises de la sous-région et créer des synergies permettant un développement de nos marchés et une intégration commerciale intra-africaine.

FACTEURS CLÉS DE SUCCÈS



DIVERSITE D'EXPERTISE

Nous disposons d'expertises pointues dans les domaines clés de votre croissance.



APPROCHE OPERATIONNELLE

Nous nous impliquons aux côtés des dirigeants et de leurs équipes.



ENTREPRENEUR MINDSET

Nous sommes des entrepreneurs soucieux de performance et d'efficacité.

NOTRE ÉQUIPE



5 ASSOCIÉS

1 associé fondateur rejoint par 4 associés en 2016.

Chacun totalise plus de 15 ans d'expérience dans son domaine



DES COLLABORATEURS PERMANENTS

Des chefs de projet et analystes à temps plein avec des compétences spécifiques complémentaires



UN RÉSEAU D'EXPERTS

Sur des sujets très spécifiques, la RDE noue des partenariats avec des organisations ou consultants

QUELQUES RÉFÉRENCES





**Par des entrepreneurs, pour
des entrepreneurs**



contact@entrepreneursenegal.com



www.entrepreneursenegal.com



+221 78 483 00 31

